

平成15年8月6日

各位

会社名 株式会社テー・オー・ダブリュー
 代表者の役職氏名 代表取締役社長 川村 治
 (登録銘柄コード番号 4767)
 問合せ先 取締役管理部長 武田克実
 TEL 03-3502-8887

「中期事業計画」策定のお知らせ

当社は、毎期中期事業計画を策定し推進しておりますが、このたび同計画をローリングの上1年追加して下記内容と致しましたのでご報告いたします。

記

1. 期間 平成16年6月期～平成18年6月期

2. 数値目標

(1) 連結

(単位：百万円)

| | 平成16年6月期 | 平成17年6月期 | 平成18年6月期 |
|-------|----------|----------|----------|
| 売上高 | 9,870 | 10,320 | 11,570 |
| 経常利益 | 1,087 | 1,171 | 1,416 |
| 当期純利益 | 584 | 652 | 799 |

(2) 個別

(単位：百万円)

| | 平成16年6月期 | 平成17年6月期 | 平成18年6月期 |
|-------|----------|----------|----------|
| 売上高 | 9,800 | 10,200 | 11,400 |
| 経常利益 | 1,053 | 1,082 | 1,282 |
| 当期純利益 | 573 | 599 | 721 |

3. 達成するための戦略と施策

上記目標を達成していくために次のような戦略を展開してまいります。

(1) 社員の教育・研修の徹底

- ・ 中堅、若年社員階層別研修の実施
 - ADスキルアップセミナー
 - 営業戦略セミナー
 - 制作プロデュースセミナー
 - 企画・マーケティングセミナー
- ・ SFA (Sales Force Automation/営業支援システム) の活用
- ・ ナレッジマネジメントの推進
- ・ 社内報奨制度
- ・ 採用システムの最適化

- (2) 得意先の拡大
 - ・ 中堅代理店への営業強化
- (3) 総合プロモーションカンパニーへ業域の拡大
 - ・ 全員営業・全員企画体制の推進
 - ・ セールスポモーション分野の開発強化
 - ・ フリープランナーとの企画顧問契約の増強
 - ・ アライアンスによる制作インフラの整備
- (4) ネットワーク構築強化
 - ・ 国内ネットワークの強化（テクニカルネットワーク、拠点ネットワーク）
 - ・ 海外拠点ネットワークの強化

以 上